



Daily **Solar News**

Aggiornamenti dal mercato su fotovoltaico e storage

EDP firma uno storico PPA ibrido con una primaria azienda in Polonia per un portafoglio da 322 MW



Un accordo di lungo termine tra Energa ed EDP Renewables fornirà alla utility polacca circa 600 GWh di energia rinnovabile all'anno, proveniente da un portafoglio multi-tecnologico che comprende impianti eolici e solari. La partnership tra i due leader del settore energetico garantisce stabilità e prevedibilità dei prezzi e contribuisce a mitigare la volatilità dell'attuale contesto di mercato.

EDP, azienda leader nei contratti a lungo termine per l'energia rinnovabile, ed Energa, uno dei maggiori gruppi energetici della Polonia, hanno firmato un Power Purchase Agreement (PPA) per l'energia prodotta da quattro progetti, operativi e in sviluppo, di EDP Renewables in Polonia, per una capacità complessiva di 322 MW.

Con questo contratto, uno dei più rilevanti mai sottoscritti nel Paese, EDP fornirà a Energa circa 600 GWh (0,6 TWh) di energia rinnovabile all'anno proveniente da un portafoglio multi-tecnologico che combina eolico e solare su due siti situati nella regione della Wielkopolska. EDP sta sviluppando due impianti fotovoltaici in prossimità di parchi eolici già operativi, dando vita a due ulteriori progetti ibridi in Polonia. I progetti solari entreranno in esercizio nel 2026. Queste installazioni consentono di massimizzare la produzione di energia rinnovabile sfruttando la connessione alla rete e la capacità disponibile, grazie alla complementarità delle tecnologie rinnovabili – eolico e solare.

“Questo accordo dimostra la nostra capacità di offrire soluzioni innovative che integrano diverse tecnologie e creano valore per i nostri partner e per il sistema energetico. Unendo eolico e solare in un unico accordo di lungo termine, non solo aumentiamo la penetrazione delle rinnovabili e garantiamo flessibilità e resilienza per il futuro, ma

rispondiamo anche all'evoluzione delle esigenze dei nostri clienti”, ha dichiarato Duarte Bello, CEO di EDP Europe.

L'energia prodotta nell'ambito di questo PPA consentirà di evitare oltre 600.000 tonnellate di emissioni di CO₂ all'anno, equivalenti alla rimozione di circa 400.000 automobili dalle strade polacche, fornendo così a Energa e ai suoi clienti elettricità pulita e accessibile.

“La firma del contratto con EDP rappresenta una tappa fondamentale per la nostra azienda nell'attuazione della strategia di sviluppo sostenibile. L'accordo per l'acquisto di energia verde, con un volume annuo fino a un massimo di 600 GWh, si tradurrà in un'elevata stabilità dei prezzi nel lungo periodo ed è coerente con l'implementazione dei requisiti ESG e con il supporto al processo di decarbonizzazione. È la dimostrazione che costruiamo valore in modo coerente, puntando su tecnologie moderne e responsabilità ambientale”, ha affermato Leszek Mrazek, Presidente di Energa Obrót.

Il PPA di lungo termine segna un traguardo significativo nella strategia di crescita di EDP in Polonia e nella sua ambizione di guidare la transizione energetica in Europa. Rafforza inoltre l'impegno di EDP nel fornire soluzioni innovative per aziende di ogni tipo e per le loro esigenze energetiche. A livello globale, EDP ha oltre 16 GW di progetti rinnovabili contrattualizzati tramite accordi di lungo termine con aziende leader.

EDP è un investitore di lungo periodo nella transizione energetica della Polonia: il gruppo ha già sviluppato oltre 1,3 GW di progetti rinnovabili nel Paese, con asset eolici, solari e di accumulo in esercizio, ed è inoltre un attore chiave nelle soluzioni solari per le aziende polacche.

Ariston annuncia l'acquisizione di Riello, rafforzando il proprio ruolo nel settore del comfort climatico in Italia e affermandosi come player globale nelle combustion technologies



- Ariston Group acquisisce il 100% di Riello Group, storico operatore del settore, noto per il proprio portafoglio di marchi iconici quali Riello e Beretta

- L'operazione consente ad Ariston Group di:

- Accedere a canali di vendita, linee di prodotto e rete di assistenza complementari, permettendo al Gruppo di rafforzare il proprio ruolo nel settore del comfort climatico in Italia

- Rafforzare la propria posizione di esperto globale nelle combustion technologies (bruciatori) grazie a un know-how distintivo nell'ambito di un ampio spettro di processi e applicazioni

- Estendere la propria presenza e il portafoglio prodotti nei segmenti commerciale e industriale

- Rafforzare la propria presenza in Nord America

- Nel 2025 Riello prevede di raggiungere circa 400 milioni di euro di ricavi netti e circa 35 milioni di euro di EBITDA rettificato
- Il corrispettivo ammonta a 2892 milioni di euro, su base cash and debt free, e rappresenta un multiplo EV / EBITDA rettificato 2026E pari a circa 5x, inclusivo delle sinergie a regime
- L'operazione consente una significativa creazione di valore, grazie alle sinergie tecnologiche, nonché nella catena degli approvvigionamenti e nella logistica e a un portafoglio prodotti complementare

Ariston Group (Bloomberg: ARIS IM, "Ariston", il "Gruppo"), operatore globale nelle soluzioni sostenibili per il comfort climatico e il riscaldamento dell'acqua, ha annunciato in data odierna di aver sottoscritto un accordo con società controllate da Carrier Global Corporation per l'acquisizione del 100% delle azioni e dei diritti di voto di Riello Group S.p.A. e Riello America LLC ("Riello").

Fondata nel 1922 a Legnago, in Veneto, Riello è un operatore di primario standing nei settori del comfort climatico e delle combustion technologies. Per il 2025, i Ricavi netti del Gruppo Riello sono attesi pari a circa 400 milioni di euro con un EBITDA rettificato pari a circa 35 milioni di euro.

"Sono lieto di annunciare l'acquisizione di Riello, una tappa fondamentale della nostra strategia di crescita. Riello rappresenta con orgoglio un'icona italiana centenaria nei settori del comfort termico e delle tecnologie avanzate di combustione", ha dichiarato Paolo Merloni, Presidente Esecutivo di Ariston Group. "In continuità con le ragioni alla base della nostra quotazione in Borsa nel 2021 e con le numerose acquisizioni realizzate nell'ultimo decennio, inclusa Wolf-Brink, siamo determinati a svolgere un ruolo attivo nel processo di consolidamento del nostro settore; scala e innovazione sono gli elementi fondamentali per la transizione energetica e per gestire la crescente sofisticazione del mercato".

"Riello vanta una prestigiosa storia e persone di grande talento" ha dichiarato David Gitlin, Presidente e Amministratore Delegato di Carrier. "Riteniamo che Ariston Group sia nella posizione ideale per guidare Riello nella prossima fase di crescita costruendo sulla sua storia".

"Siamo orgogliosi di dare il benvenuto al team di Riello nella famiglia Ariston Group", ha dichiarato Maurizio Brusadelli, Amministratore Delegato di Ariston Group. "La partnership unisce i prestigiosi marchi Riello e Beretta con quelli di Ariston Group. Al di là dell'Italia, questa acquisizione strategica rafforza la nostra presenza in diversi mercati internazionali del comfort climatico, in particolare in Nord America. Permetterà significative opportunità di creazione di valore, anche attraverso piattaforme tecnologiche comuni e sinergie negli acquisti".

Panoramica di Riello Group

L'operazione comprende tutte le attività di Riello, suddivise tra soluzioni per il comfort climatico e tecnologie di combustione. Il business del comfort climatico rappresenta due terzi del business di Riello. Nel suo mercato principale, l'Italia, l'azienda è nota per il modello diretto verso gli installatori con il

marchio Riello, offrendo soluzioni climatiche ed energetiche rinnovabili e tradizionali per applicazioni residenziali, commerciali e industriali. Il marchio Beretta completa l'offerta, servendo i clienti residenziali tramite il classico modello a tre livelli di grossisti e installatori. Al di fuori dell'Italia, Riello opera a livello internazionale, con una presenza significativa in Nord America, Regno Unito, alcuni paesi europei selezionati e Cina.

Il restante terzo del business di Riello è rappresentato dalla divisione combustion technologies, rinomata per bruciatori e sistemi di combustione affidabili utilizzati nel riscaldamento residenziale e commerciale, nonché nei processi industriali in Europa, Nord America e Cina.

Tutte le principali strutture industriali di Riello saranno trasferite ad Ariston Group, inclusi gli stabilimenti produttivi di Legnago e Volpago (Veneto, Italia), Torun (Polonia), Shanghai (Cina), il sito di assemblaggio e testing di Mississauga (Ontario, Canada) e i centri R&D di Lecco (Lombardia, Italia) e Angiari (Veneto, Italia). Circa 1.150 dipendenti Riello entreranno a far parte di Ariston Group, con circa la metà basata in Italia.

I marchi Riello e Beretta continueranno a operare in Italia e nei mercati internazionali, mantenendo la loro identità distintiva, le rispettive strategie di go-to-market e le linee di prodotto.

Razionale strategico

L'operazione consente di generare molteplici leve di creazione di valore, grazie a sinergie tecnologiche, ottimizzazioni negli approvvigionamenti e nella logistica, e ad un portafoglio di prodotti complementare.

In particolare, Riello beneficerà delle soluzioni ad alta efficienza e rinnovabili per il comfort climatico e l'acqua calda di Ariston, incluse le ultime generazioni di pompe di calore aria-acqua, prodotte in Europa, nonché dei servizi connessi e digitali avanzati. Viceversa, Ariston potrà valorizzare l'unicità della gamma Riello di caldaie commerciali e industriali e delle soluzioni specializzate in tecnologie di combustione.

In Italia, grazie alla combinazione dei business di Ariston e Riello, il Gruppo rafforzerà il proprio ruolo nel settore del comfort climatico e del riscaldamento dell'acqua, ampliando il portafoglio prodotti e sfruttando un'ampia rete di installatori fidelizzati, supportata da una capillare rete di assistenza post-vendita. I clienti italiani potranno usufruire di servizi completi, dall'installazione al supporto continuo, elementi fondamentali in un

settore che sta evolvendo nel contesto della transizione tecnologica.

L'operazione posiziona inoltre Ariston come riferimento globale nelle tecnologie di combustione pulita, con applicazioni residenziali, commerciali e industriali leggere e medie. Ariston potrà vantare uno dei portafogli più completi del settore di sistemi di combustione e bruciatori – alimentati a gas naturale, miscele a idrogeno, biogas, biocarburanti e oli combustibili – con una significativa presenza internazionale in Europa, Nord America e Asia.

Grazie alla complementarità tra Ariston e Riello, sono state identificate aree significative di creazione di valore in ambito tecnologico, negli approvvigionamenti e nella logistica, e tramite l'ampliamento del portafoglio prodotti. Complessivamente, le sinergie sono attese generare circa 25 milioni di euro di EBITDA a regime, nel quarto anno dal closing.

Highlights finanziari e tempistiche

Le parti hanno concordato un Enterprise Value di 289 milioni di euro, su base cash and debtfree, pari a circa 5x EV / EBITDA adjusted 2026, includendo la stima delle sinergie a regime.

L'operazione è attesa generare un impatto positivo dell'utile per azione rettificato già dal secondo anno post-closing, con un incremento high-teens nel 2026, includendo la stima delle sinergie a regime.

L'acquisizione sarà finanziata con fondi propri di Ariston Group, con pagamento previsto al completamento dell'operazione.

Post-acquisizione il rapporto di indebitamento NFP/EBITDA4 è atteso inferiore a 2.5x.

Il completamento dell'operazione resta soggetto alle consuete condizioni di closing ed è previsto entro la fine del primo semestre 2026.

Energy ottimizza l'efficienza energetica dello Sport Hotel Rosatti con i BESS zeroCO2 XL



La struttura nelle Dolomiti raggiunge il 98,5% di autoconsumo grazie al sistema di accumulo di Energy, riducendo i costi e garantendo continuità dei servizi

Lo Sport Hotel Rosatti, situato nel comprensorio sciistico Folgarida – Marilleva – Madonna di Campiglio, ha scelto Energy S.p.A. per ottimizzare la gestione dei propri consumi elettrici adottando il sistema di accumulo zeroCO2 XL 100. Energy S.p.A., società italiana quotata sul mercato Euronext Growth Milan (Codice ISIN IT0005500712, Ticker ENY), è a capo del Gruppo Energy, full system technology manufacturer leader nei sistemi BESS (Battery Energy Storage System) e provider di servizi cloud e ingegneristici. Il sistema, con una potenza di 60 kW e una capacità di 109 kWh, installato da Eli Power s.r.l., consente di massimizzare l'autoconsumo dell'energia prodotta e gestire in modo intelligente i picchi di potenza, elementi fondamentali per garantire continuità e qualità dei servizi offerti agli ospiti.

L'adozione dei BESS zeroCO2 XL di Energy ha permesso all'hotel di raggiungere un'autonomia energetica del 98,5%, riducendo drasticamente la dipendenza dalla rete e ottimizzando l'utilizzo dell'energia prodotta in loco. Il sistema consente di accumulare energia nei momenti di minore richiesta e utilizzarla durante i picchi di consumo, migliorando l'efficienza energetica complessiva, contenendo i costi operativi e garantendo una pianificazione precisa dei consumi. La struttura, composta da 71 camere, alcune con jacuzzi panoramica, dispone inoltre di un moderno Centro Benessere e di una palestra completamente attrezzata. La complessità dei servizi e le attività quotidiane comportano consumi elettrici significativi durante tutto l'anno, con picchi elevati nelle stagioni di maggiore affluenza, come quella sciistica.

"Siamo estremamente soddisfatti della soluzione Energy zeroCO2 XL", commenta Riccardo Rosatti, titolare dello Sport Hotel. "Il sistema ci consente di gestire l'energia in modo intelligente, riducendo i costi e assicurando la continuità dei servizi, con un impatto positivo anche sulla sostenibilità ambientale. Questo ci permette di offrire agli ospiti un'esperienza completa e confortevole, senza interruzioni".

L'adozione dei BESS zeroCO2 XL conferma il ruolo di Energy come partner tecnologico strategico per strutture ricettive ad alto consumo energetico. Le soluzioni di accumulo di Energy, integrate con sistemi fotovoltaici o altre fonti rinnovabili, consentono di combinare performance, affidabilità e sostenibilità, supportando le aziende nel contenimento dei costi operativi e nella riduzione dell'impatto ambientale. Un vantaggio sempre più importante nel contesto attuale, dove la gestione efficiente dell'energia e la sostenibilità diventano criteri sempre più rilevanti nel settore alberghiero.

NTN Europe e Helexia inaugurano l'impianto fotovoltaico da 1,76 MWp a San Benigno Canavese: innovazione, sostenibilità e risparmio energetico al centro del progetto

The logo for Helexia, featuring the word "Helexia" in a bold, blue, sans-serif font. The letter 'x' is stylized with a green-to-yellow gradient.

È stato ufficialmente avviato il cantiere per la realizzazione dell'impianto fotovoltaico a terra presso lo stabilimento di NTN Europe a San Benigno Canavese, in provincia di Torino. L'opera è frutto della partnership con Helexia, realtà internazionale specializzata in soluzioni per la transizione energetica nel settore industriale.

Il nuovo impianto, dalla potenza complessiva di 1,76 MWp, sarà realizzato su area industriale inutilizzata e contribuirà in modo significativo al fabbisogno energetico del sito, coprendone circa il 40% grazie a una produzione stimata di 2,93 GWh all'anno. Il progetto prevede l'utilizzo di inseguitori solari monoassiali est-ovest, una tecnologia all'avanguardia in grado di aumentare la resa energetica del 20% rispetto ai tradizionali sistemi fissi, ottimizzando l'esposizione alla luce solare durante tutto l'arco della giornata.

Grazie al modello contrattuale PPA (Power Purchase Agreement), Helexia si fa carico dell'intero investimento, permettendo a NTN di beneficiare fin da subito di energia rinnovabile a prezzo competitivo, senza costi iniziali o gestionali. Un'operazione che, nell'arco di 15 anni, permetterà all'azienda un risparmio economico stimato di oltre 3 milioni di euro, oltre a un abbattimento annuo di 661 tonnellate di CO₂, equivalente al consumo di circa 1176 famiglie.

L'impianto si inserisce all'interno del percorso di decarbonizzazione promosso da NTN a livello globale, che prevede il raggiungimento della neutralità carbonica per gli scope 1 e 2 entro il 2035, e per lo scope 3 entro il 2050. Con questa

iniziativa, il Gruppo conferma la propria strategia orientata all'innovazione sostenibile, in linea con il concetto giapponese di "Nameraka", che esprime armonia, fluidità e rispetto per l'ambiente e per la società.

«Partecipare attivamente alla transizione energetica è oggi una responsabilità concreta per l'industria. Con questo impianto miglioriamo la nostra efficienza, riduciamo l'impatto ambientale e ispiriamo altre aziende a intraprendere lo stesso percorso: sostenibile, tecnologicamente avanzato e a costi accessibili» – ha dichiarato un portavoce di NTN Europe.

“Il progetto inaugurato è un esempio concreto di come gli spazi industriali disponibili possano essere valorizzati e trasformati in opportunità per la produzione di energia rinnovabile. L'investimento diretto di Helexia ribadisce il nostro impegno a sostenere il tessuto industriale attraverso soluzioni energetiche sostenibili, capaci di generare valore ambientale, economico e finanziario nel lungo periodo”. – Angela Cea, CFO Helexia Italia

Rimani aggiornato:

Ogni giorno, raccogliamo per te tutte le ultime notizie del settore solare e storage. Scansiona i codici qui sotto!



Newsletter



Sezione sito

