



Daily **Solar News**

Aggiornamenti dal mercato su fotovoltaico e storage

Eniverse e FuturaSun: nasce SunXT, la nuova venture per la prossima generazione del fotovoltaico a perovskite



Insieme a Eniverse, il Corporate Venture Builder di Eni, avviamo una nuova fase del nostro percorso per portare sul mercato la prossima generazione di fotovoltaico a perovskite. Nasce SunXT, la nuova venture con l'obiettivo di sviluppare congiuntamente i pannelli fotovoltaici tandem perovskite-silicio per contribuire al percorso di transizione energetica.

SunXT evolve dall'esperienza di Solertix, start-up deep-tech fondata da ricercatori di fama internazionale, tra i primi in Europa a sviluppare celle a perovskite, oggi centro italiano di eccellenza del gruppo FuturaSun sul fotovoltaico tandem.

Questa soluzione nasce per migliorare gli attuali moduli in silicio, offrendo maggiore efficienza, versatilità e competitività. L'architettura bifaciale a 4 terminali accoppia un modulo a perovskite con un tradizionale modulo in silicio, massimizzando l'assorbimento della luce solare e la sua conversione in energia elettrica.

La prima fase del piano di sviluppo di SunXT prevede la realizzazione di una linea pilota e successivamente uno scale-up industriale per la produzione di pannelli a 4 terminali da impiegare nei settori residenziale, commerciale e utility.

Eniverse valorizza così la tecnologia su materiali innovativi a Perovskite sviluppata internamente in Eni negli anni, combinandola con le competenze, brevetti e il know how di Solertix. Il capitale sociale di SunXT è detenuto al 56,1% da FuturaSun e al 43,9% da Eniverse.

"Con SunXT, porteremo sul mercato i risultati della ricerca che conduciamo dal 2013, quando nei laboratori CHOSE di Roma Tor Vergata abbiamo realizzato i primi moduli a perovskite al mondo, con l'obiettivo di aumentare le prestazioni dei pannelli

solari, ridurre il costo dell'energia, e abbassarne l'impatto ambientale. È un risultato cruciale per la ricerca e l'industria italiana". Francesco Di Giacomo, CTO e co-fondatore di Solertix insieme al Prof. Aldo Di Carlo.

"È un passo che non solo accelera l'innovazione, ma è essenziale per la nascita di una filiera fotovoltaica italiana, competitiva e all'avanguardia". Alessandro Barin, CEO del Gruppo FuturaSun.

Questa iniziativa è inoltre in linea con il Dual Innovation Model di Eni, finalizzato a trasformare il patrimonio tecnologico e le competenze dell'azienda in nuove opportunità di business attraverso partnership strategiche.

Laura D'Angelo, Venture Strategy & Development Director di Eniverse, ha dichiarato: *"Con SunXT, Eniverse compie un passo importante verso il futuro dell'energia solare. Investire in tecnologie d'avanguardia come la perovskite è un elemento chiave della strategia di decarbonizzazione di Eni. Questa iniziativa, in linea con le altre messe in campo da Eni su questo fronte, contribuisce a consolidare la nostra leadership tecnologica e a rendere l'energia solare più efficiente, accessibile e sostenibile."*

Trinasolar fornisce un sistema integrato fotovoltaico e lo storage per il Raba Park in Estonia con Sunly



Trinasolar, leader globale nelle soluzioni fotovoltaiche (PV) e nell'energia smart, annuncia la firma con successo di un nuovo contratto per un sistema di accumulo a batterie (Battery Energy Storage System, BESS) con Sunly, primaria società energetica estone, per il Raba Solar Park. Questo ulteriore traguardo si inserisce nel percorso già avviato da Trinasolar sullo stesso sito, dove ha precedentemente fornito moduli PV ad alte prestazioni e sistemi di montaggio, rendendo Raba Park una delle più grandi installazioni co-located solare + storage dell'area Baltica.

Il BESS da 21 MW / 42 MWh sarà fornito da Trina Storage, business unit di Trinasolar, ed è basato sulla piattaforma collaudata Elementa 2. Il sistema verrà consegnato come soluzione completa AC-coupled, includendo 12 cabinet batterie Elementa 2, 6 unità PCS da 4,4 MVA e il Power Plant Controller.

La capacità di targa (nameplate) del sistema è pari a 48,88 MWh, con consegne pianificate per la fine del 2025. L'integrazione dello storage consentirà a Sunly di incrementare la flessibilità operativa, fornire servizi di supporto alla rete e ottimizzare il dispacciamento dell'energia sul sito, in linea con la crescente esigenza dell'Estonia di stabilità di rete e integrazione delle rinnovabili.

"Siamo orgogliosi di ampliare la collaborazione con Sunly, fornendo non solo la componente solare PV del progetto Raba, ma anche il sistema di accumulo a batterie, che migliorerà in modo significativo l'economicità complessiva del progetto" ha dichiarato Gonzalo de la Viña, President Trinasolar Europe and Latin America. *"Questo progetto è una vera vetrina delle capacità end-to-end di Trina nella fornitura di soluzioni*

complete e riflette la nostra leadership e il forte impegno nel supportare i Paesi Baltici nel loro percorso di transizione energetica."

L'accordo consolida l'ingresso di Trina Storage nel mercato BESS dei Paesi Baltici, rafforzando ulteriormente la presenza europea dell'azienda, a seguito di recenti successi in Lituania, Portogallo, Germania, Italia, Grecia e Romania. Il nuovo contratto con Sunly include inoltre un Long-Term Service Agreement (LTSA) di 16 anni, che copre manutenzione preventiva e correttiva oltre a garanzie di performance, assicurando affidabilità e disponibilità del sistema nel lungo periodo.

Il Raba Solar Park ha già attirato l'attenzione come modello di implementazione co-located, combinando i moduli PV Vertex di Trinasolar, i sistemi di montaggio FixOrigin e, ora, la tecnologia BESS Elementa 2 – il tutto fornito da un unico provider integrato.

Bureau Veritas integra SÓLIDA nel suo portafoglio: dalla Spagna all'Italia all'America Latina, prospettive ambiziose per il gruppo



La struttura nelle Dolomiti raggiunge il 98,5% di autoconsumo grazie al sistema di accumulo di Energy, riducendo i costi e garantendo continuità dei servizi

In occasione dell'Energy Transition Forum di Madrid, Bureau Veritas ha annunciato l'integrazione di SÓLIDA, importante player spagnolo nel settore delle rinnovabili.

L'ingresso di SÓLIDA in Bureau Veritas, allineata con la strategia LEAP 28 di ampliamento del proprio portafoglio, rafforza l'impegno dell'azienda verso la crescita sostenibile e posiziona il gruppo tra i protagonisti nei servizi CAPEX di ingegneria e consulenza tecnica per progetti rinnovabili.

L'integrazione avrà un impatto interessante anche in Italia, dove Solida – con sede principale a Roma – conta su un organico di più di 20 dipendenti ed una capillare rete di professionisti.

Questa operazione amplia significativamente la capacità di Bureau Veritas di accompagnare i propri clienti in tutte le fasi del ciclo di vita dei progetti rinnovabili – dalle fasi di ingegneria, alla costruzione, al commissioning e durante le operation – combinando l'esperienza tecnica di SÓLIDA con i servizi di ispezione, certificazione e garanzia della qualità di Bureau Veritas, offrendo una soluzione end-to-end unica che fornisce un valore distintivo in un mercato sempre più competitivo ed esigente.

I numeri di SÓLIDA parlano da soli: l'azienda ha partecipato a quasi 2.500 progetti che sommano oltre 220 GW di capacità rinnovabile in più di 50

paesi, con una vasta esperienza nell'energia solare, eolica e nell'accumulo di energia. Con un team di circa 225 professionisti altamente qualificati, distribuiti negli uffici di Spagna, Italia, Cile, Brasile, Messico e ricavi pari a circa 18 milioni di euro nel 2024, SÓLIDA rappresenta un asset strategico di grande valore per Bureau Veritas.

Teresa Rodón, Vicepresidente di Bureau Veritas Iberia, ha sottolineato durante l'evento che questa integrazione riflette l'impegno incrollabile del gruppo nello sviluppo di progetti sostenibili e la sua determinazione nel guidare la trasformazione del settore energetico. *"L'integrazione di SÓLIDA non solo amplia le nostre capacità tecniche, ma rafforza la nostra posizione come partner a tutto tondo nella transizione energetica globale"*, ha aggiunto.

Diego D'Amato, Presidente e Amministratore Delegato di Bureau Veritas Italia, di recente nominato alla guida dell'area South East Europe, ha commentato: *"L'operazione ci riposiziona strategicamente nel mercato italiano in un momento molto interessante in termini di investimenti, consolidando il nostro impegno nello sviluppo di servizi volti alla transizione energetica"*.

L'integrazione di SÓLIDA in Bureau Veritas avverrà in modo graduale, preservando l'esperienza e valorizzando il talento del team. I clienti di SÓLIDA continueranno a ricevere lo stesso livello di servizio di eccellenza che ha caratterizzato l'azienda, ora potenziato dalle risorse e dalle capacità globali di Bureau Veritas.

L'SSI lancia la sua prima Guida all'acquisto per promuovere l'approvvigionamento responsabile nel settore solare



La Solar Stewardship Initiative (SSI) ha pubblicato la sua prima Guida per gli acquirenti, una risorsa pratica per consentire agli acquirenti di energia solare, come sviluppatori di progetti, investitori, enti pubblici o aziende private, di reperire in modo responsabile moduli e materiali solari.

"Mentre il settore solare si trova ad affrontare crescenti aspettative in termini di trasparenza, tracciabilità e approvvigionamento responsabile, la prima Guida all'acquisto della Solar Stewardship Initiative fornisce passaggi chiari e attuabili che consentono agli acquirenti di attuare un approvvigionamento responsabile. Questo segna una nuova importante fase per l'SSI, che passa dalla definizione di standard e valutazioni in loco al supporto di un'implementazione più ampia e al rafforzamento della collaborazione tra acquirenti e fornitori. Traducendo gli standard dell'SSI in passaggi chiari per l'approvvigionamento, supportiamo gli acquirenti nell'approvvigionamento responsabile e li aiutiamo a gestire le nuove aspettative normative e di mercato", ha affermato Rachel Owens, CEO dell'SSI.

Sviluppata in stretta collaborazione con i membri dell'SSI, la Guida all'acquisto dell'SSI risponde direttamente alla richiesta degli acquirenti di una guida coerente e specifica per settore e supporta le aziende che si preparano ai nuovi requisiti normativi, tra cui le leggi sulla due diligence, i divieti di lavoro forzato e le norme sulla trasparenza.

La Guida all'Acquisto SSI è strutturata in due parti: una sezione pubblica che offre raccomandazioni pratiche per i team di approvvigionamento e allegati riservati ai soli membri con modelli,

checklist ed esempi di clausole contrattuali. Questo approccio garantisce che sia i membri SSI sia il settore in generale possano trarre vantaggio dalle informazioni e dagli strumenti della Guida.

Guardando al futuro, la Guida getta le basi per iniziative future e per un maggiore supporto ai membri attraverso la futura piattaforma digitale SSI.

La Guida verrà presentata oggi da Rachel Owens, CEO di SSI, in occasione dell'evento Sustainable Solar Europe.

Rimani aggiornato:

Ogni giorno, raccogliamo per te tutte le ultime notizie del settore solare e storage. Scansiona i codici qui sotto!



Newsletter



Sezione sito

