



# *Daily* Solar News

Aggiornamenti dal mercato su fotovoltaico e storage

## **AIKO rafforza le basi della tecnologia BC per garantire al mercato europeo certezza e stabilità di lungo periodo**



**AIKO estende l'accesso globale al proprio portafoglio brevetti, consolidando l'impegno in materia di innovazione, compliance e affidabilità per i clienti nel settore fotovoltaico ad alta efficienza.**

**Una base più solida per la leadership nella tecnologia BC**

Recentemente AIKO ha rafforzato le basi di proprietà intellettuale della propria tecnologia ABC attraverso un accordo globale e strutturato di licenza brevettuale. Nell'ambito dell'intesa con Maxeon, AIKO ha ottenuto l'accesso autorizzato a un ampio portafoglio di brevetti relativi alla tecnologia BC, esistenti e futuri, al di fuori degli Stati Uniti, includendo sia le tecnologie attualmente disponibili sia le innovazioni che verranno sviluppate nei prossimi cinque anni.

Questa mossa strategica garantisce certezza di lungo periodo ai clienti in tutta Europa e consolida il posizionamento di AIKO come leader tecnologico nel settore del fotovoltaico ad alta efficienza.

**Uno dei portafogli brevetti BC più solidi del settore**

AIKO vanta un portafoglio di circa 750 brevetti BC a livello globale grazie alla propria ricerca e sviluppo indipendente. Con l'aggiunta dell'accesso ai brevetti recentemente acquisito, AIKO detiene ora il diritto di utilizzare oltre 1.400 brevetti relativi alla tecnologia BC. Questo ecosistema brevettuale integrato crea una delle barriere tecnologiche più solide e difficilmente aggirabili nel segmento BC, proprio nel momento in cui la tecnologia entra nella fase di commercializzazione su larga scala.

**Cosa significa "certezza strutturale" per i clienti**

europei

Per i progettisti di impianti fotovoltaici, i distributori e i proprietari di impianti fotovoltaici in Europa, il concetto di "certezza strutturale" ha un significato semplice: il rischio legato ai brevetti sulla tecnologia BC ad alta efficienza è stato eliminato a livello di sistema. I clienti non devono più affrontare complesse verifiche legali, preoccuparsi di possibili interruzioni della fornitura o tutelarsi contro dispute relative alla proprietà intellettuale quando pianificano progetti a lungo termine. Questa sicurezza è alla base della piattaforma tecnologica globale di AIKO e si estende a tutti i moduli ABC distribuiti sul mercato europeo.

Eliminando queste frizioni strutturali, AIKO può concentrare completamente le proprie risorse sull'innovazione continua, sul miglioramento dell'efficienza e sull'affidabilità dei prodotti. Per i clienti europei, questo significa una fornitura costante e affidabile nel tempo, piani di sviluppo prodotto chiari e prevedibili, pianificazione dei progetti sicura e minor rischio nelle decisioni di approvvigionamento.

**Una leadership tecnologica consolidata, oggi rafforzata dalla certezza**

La tecnologia ABC di AIKO è già consolidata su scala industriale. Si tratta, per esempio, della prima soluzione al mondo di interconnessione in rame per moduli a contatto posteriore prodotta su larga scala, con oltre quattro anni di validazione in produzione. Questa innovazione proprietaria assicura stabilità dei costi e riduce l'esposizione alla volatilità dei prezzi dei metalli preziosi. Grazie al rafforzamento del quadro di proprietà intellettuale, l'ultimo ostacolo non tecnico all'adozione viene finalmente rimosso, aprendo la strada a un'accelerazione della produzione e a una penetrazione ancora più ampia sul mercato europeo.

**Un modello consolidato per una crescita industriale sostenibile**

Con il passaggio dell'industria fotovoltaica da una crescita basata sulla quantità a uno sviluppo focalizzato sulla qualità, il rispetto della proprietà intellettuale diventa un fattore determinante per una competizione sostenibile. L'approccio di AIKO combina innovazione indipendente con un sistema strutturato di autorizzazioni brevettuali, supportando la transizione da una concorrenza basata sul prezzo a una differenziazione orientata al valore. Grazie al rafforzamento della propria

base di brevetti BC, AIKO ha eliminato l'ultimo ostacolo all'adozione su larga scala della tecnologia BC e ora si concentra completamente nel fornire valore a lungo termine, innovazione e sicurezza al mercato fotovoltaico europeo.

## PPA con esclusione selettiva del periodo di fornitura



**Soluzione contrattuale innovativa rafforza i progetti fotovoltaici in Italia e la fornitura sostenibile per l'industria energivora.**

Psaier.energies introduce un modello innovativo di Power Purchase Agreement (PPA) nel mercato dell'energia rinnovabile in Italia.

Proprio in questi giorni psai.energies e IMER GROUP, da oltre 60 anni società leader europea nella produzione di macchine e attrezzature per l'edilizia hanno siglato un PPA dal carattere fortemente innovativo.

Elemento distintivo dell'intesa è la particolare flessibilità di psai.energies nella strutturazione del framework contrattuale. Il contratto di fornitura, della durata di 60 mesi, prevede infatti l'esclusione del mese di agosto dal periodo annuale di fornitura, storicamente caratterizzato da consumi elettrici ridotti per IMER GROUP.

Nel mercato dei PPA per il fotovoltaico in Italia, l'esclusione di specifici periodi di fornitura è una novità rispetto alle pratiche comunemente adottate nel mercato dei PPA. Questa flessibilità contrattuale consente:

- Prezzi dell'energia stabili e pianificabili
- Protezione dalla volatilità dei mercati energetici
- Ottimizzazione dei profili reali di consumo
- Maggiore efficienza nei contratti energetici a lungo termine

Oltre ai benefici economici, l'accordo rappresenta un ulteriore passo concreto verso la sostenibilità. La fornitura di elettricità proviene interamente da energie rinnovabili certificate. L'energia solare sarà di fatto prodotta dal nuovo impianto fotovoltaico situato a Muzzana (UD), con una potenza installata di 4,3 MWp e una capacità produttiva annua di circa 6.000 MWh.

Grazie al portafoglio di impianti fotovoltaici già in esercizio, psai.energies garantisce la fornitura a prezzo fisso già da marzo, dimostrando solidità operativa e capacità di gestione della potenza fotovoltaica installata.

Con questo accordo, psai.energies rafforza la propria posizione nel settore delle energie rinnovabili e consolida la propria presenza nel mercato del fotovoltaico in Italia. Infatti il progetto si inserisce in un mercato in forte crescita, caratterizzato da un numero crescente di impianti fotovoltaici autorizzati e da una domanda in aumento di energia verde e contratti PPA a lungo termine.

Oltre alla sicurezza economica, l'accordo pone al centro la responsabilità ambientale. La fornitura completa di energia solare da impianti fotovoltaici riduce le emissioni di CO<sub>2</sub> e sostiene attivamente la transizione energetica in Italia.

Per psai.energies, agire in modo responsabile significa:

- Contratti trasparenti
- Costi energetici stabili
- Sicurezza di approvvigionamento a energie rinnovabili
- Investimenti sostenibili in Megawatt fotovoltaico (MW) in Italia.

## ContourGlobal, nel 2025, ha destinato il 60% del finanziamento del proprio Green Bond da 1,1 miliardi di dollari a progetti di energia pulita e sistemi di accumulo (BESS)



- 657 milioni di dollari allocati in Eligible Green Projects entro la fine del 2025, pari a circa il 60% dei proventi complessivi del Green Bond di ContourGlobal.
- Il portafoglio finanziato tramite Green Bond comprende 2,4 GW di capacità installata da fonti rinnovabili e 962 MW / 4,5 GWh di sistemi di accumulo a batteria (BESS), su diverse tecnologie, con asset operativi, in costruzione o in fase avanzata di sviluppo.
- ERM, primaria società di consulenza globale in ambito Sustainability, ha condotto un processo di Limited Assurance indipendente sia sull'allocazione dei proventi sia sui principali indicatori di performance ambientale.

ContourGlobal ha pubblicato il primo aggiornamento annuale sull'allocazione del proprio Green Bond da circa 1,1 miliardi di dollari, comunicando che circa il 60% delle risorse disponibili è già stato destinato ad Eligible Green Projects all'interno del proprio portafoglio, tra cui solare, eolico, idroelettrico, biogas e sistemi di accumulo energetico a batteria, sia stand-alone sia integrati con impianti fotovoltaici.

Come illustrato nel nuovo Green Bond Impact and Allocation Report, le allocazioni complessive hanno raggiunto i 657 milioni di dollari al 31 dicembre 2025, a testimonianza dei progressi compiuti da ContourGlobal nella trasformazione del proprio portafoglio verso le energie rinnovabili.

Emesso nel febbraio 2025 in due tranche – 500 milioni di euro e 510 milioni di dollari, entrambe con scadenza 2030 – il primo report annuale del

Green Bond descrive dati, governance, controlli e processi adottati da ContourGlobal per monitorare l'allocazione e l'impatto dei finanziamenti in linea con le best practice internazionali e con l'ICMA Harmonized Framework for Impact Reporting, nell'ambito del proprio Green Bond Framework.

Al 31 dicembre 2025 risultavano allocati 657 milioni di dollari, a supporto di un portafoglio diversificato di asset distribuiti in dieci Paesi, tra impianti operativi, in costruzione o in fase avanzata di sviluppo. Il portafoglio di Progetti Green Ammissibili ammonta complessivamente a circa 2,4 GW di capacità installata, affiancati da 962 MW / 4,5 GWh di sistemi BESS.

*"La pubblicazione del nostro primo Green Bond Impact and Allocation Report dimostra come la finanza sostenibile possa accelerare la transizione energetica quando è fondata su una solida governance e su una visione strategica di lungo periodo. I proventi del nostro Green Bond hanno consentito non solo lo sviluppo rapido di nuovi progetti, ma anche investimenti volti a migliorare le performance degli asset esistenti, in modo responsabile dal punto di vista ambientale e sociale. Il portafoglio ammissibile include asset già in esercizio che generano un impatto tangibile: oltre 5,7 TWh di elettricità pulita prodotti nel 2025, con una significativa riduzione delle emissioni e un rafforzamento della resilienza dei sistemi elettrici nei territori in cui operiamo",* ha commentato Antonio Cammisecra, CEO di ContourGlobal.

Grazie a questi risultati, ContourGlobal consolida il proprio posizionamento come piattaforma di riferimento su larga scala nel settore delle rinnovabili e dello storage energetico, sostenuta da una gestione finanziaria disciplinata, da operazioni fortemente orientate alla responsabilità ambientale e sociale e da una chiara strategia industriale e commerciale di lungo termine.

ContourGlobal – ContourGlobal, società del gruppo KKR, è un produttore indipendente di energia (IPP) consolidato, focalizzato sullo sviluppo, l'acquisizione e la gestione di impianti di generazione e stoccaggio di energia elettrica in Europa, Nord e Sud America, con una presenza anche in Africa e Asia. L'azienda gestisce attualmente 5,6 GW di capacità installata in diverse tecnologie e classi di asset, con ulteriori 1,7 GW di rinnovabili in costruzione e circa 12,1 GW in fase di sviluppo. ContourGlobal sta accelerando la decarbonizzazione del proprio portafoglio, evolvendo verso un modello IPP prevalentemente rinnovabile, sostenuto da contratti a lungo termine e PPA innovativi integrati con

soluzioni di energy management che offrono valore oltre gli standard di mercato. Come simbolo della propria trasformazione e crescita continua, l'azienda ha recentemente presentato una nuova identità di marca, celebrando 20 anni di storia e adottando The Right Power Forward come principio guida.

Questa direzione strategica si fonda sull'impegno a destinare, nel periodo 2025-2030, almeno il 70% degli investimenti in nuovi progetti di generazione alle energie rinnovabili, mentre la restante quota sarà coperta da capacità termoelettrica ad alta efficienza e a minori emissioni, garantendo così un portafoglio energetico equilibrato e sostenibile.

ERM, società di consulenza globale di primo piano nel campo della sostenibilità, ha concluso un processo indipendente di External Limited Assurance sia sull'allocation dei proventi sia sui principali indicatori di performance ambientale. Una copia del Limited Assurance Report di ERM è inclusa nel Green Bond Impact and Allocation Report.

Firmataria del Global Compact delle Nazioni Unite dal 2010, ContourGlobal integra la sostenibilità al centro della propria strategia industriale, quale leva strategica per la creazione di valore condiviso, lo sviluppo di partnership solide, la tutela dell'ambiente e il contributo concreto agli obiettivi di transizione energetica.

L'azienda punta a ridurre l'intensità carbonica del 40% entro il 2030 rispetto ai livelli del 2022, ampliando al contempo in modo significativo la capacità rinnovabile attraverso sviluppo organico mirato e operazioni selettive di M&A.

Come evidenziato nel Green Bond Impact and Allocation Report, ContourGlobal ha inoltre implementato un articolato sistema di processi di due diligence sociale e ambientale e di valutazione dei rischi, avviato già nella fase di analisi dei progetti e proseguito fino alla revisione finale e all'approvazione della selezione.

Questo impianto di governance è supportato da un Green Financing Committee interfunzionale — sottocomitato dell'Investment Committee — responsabile della supervisione dell'implementazione dei requisiti previsti dal Green Bond Framework.

## Ex Whirlpool, con il Fondo Salvaguardia Imprese, promosso dal MIMIT e gestito da Invitalia, L'Agenzia entra in Italian Green Factory



Attraverso il Fondo Salvaguardia Imprese, promosso dal MIMIT e gestito da Invitalia, l'Agenzia nazionale per lo sviluppo entra nel capitale sociale di Italian Green Factory. Inizia una nuova fase del progetto della newco del gruppo Tea Tekche ha rilevato il sito ex Whirlpool di Napoli - dismesso dalla multinazionale americana - per reindustrializzarlo in chiave green e realizzare componentistica per il settore delle rinnovabili.

La domanda di adesione al Fondo Salvaguardia Imprese, presentata da IGF è stata deliberata e quindi finanziata da Invitalia, che ha valutato positivamente la solidità del piano di investimento in un settore strategico e innovativo che garantirà occupazione, produrrà ricerca e sviluppo in un dialogo forte con il territorio e il suo tessuto sociale.

Il progetto può contare anche sull'investimento da 103,7 milioni di euro (92,3 milioni di investimento produttivo e 11,4 milioni in ricerca e sviluppo) realizzato con l'approvazione, lo scorso settembre, del Contratto di sviluppo gestito da Invitalia.

Il via libera al Fondo di Salvaguardia prevede: un aumento del capitale di IGF pari a 60 milioni di euro, 31 garantiti da Tea Tek Group Holding e 29 da Invitalia, l'ingresso dell'Agenzia nella compagine societaria pari al 49%, la costituzione di un CdA a 5 membri il cui presidente è indicato da Invitalia. L'accompagnamento dell'Agenzia nel progetto avrà la durata di cinque anni: un piano che porterà all'assunzione di ulteriori 55 dipendenti.

Il piano prevede di avviare, al termine dei lavori, la produzione di componenti fotovoltaici (inseguitori solari, trasformatori, power skid) per imporre IGF come leader nel mercato italiano delle energie

rinnovabili con un fatturato a regime superiore ai €150m. I primi 30 lavoratori ex Whirlpool sono già in servizio presso le sedi del gruppo impegnati nella realizzazione di quadri elettrici e di power skids.

*"Questo investimento rappresenta un momento importantissimo per l'azienda, per il territorio e per l'intero Mezzogiorno", dichiara Felice Granisso, CEO di Italian Green Factory. "C'è stata una grande coesione da parte delle istituzioni, a partire da Governo - il MIMIT in particolare - e Parlamento, fino a Regione Campania, Prefettura e Comune di Napoli, che ci sono sempre stati vicini nella volontà di fare ripartire un sito produttivo, quello di via Argine, che diventerà vero propulsore di sviluppo anche per la zona, sino a poco tempo ferita dalla deindustrializzazione. Ora via Argine è libera dal vecchio immobile e può guardare al futuro, come già stanno facendo 294 ex dipendenti Whirlpool già assunti dal 31 ottobre 2023, a cui si aggiungeranno nuove maestranze quando saremo a regime. Doveroso il ringraziamento al Ministro Adolfo Urso e all'intera struttura, a Invitalia, a Intesa Sanpaolo, Cassa Depositi e Prestiti, e agli advisor finanziari Alfredo Mazzei e Adriano Di Micco, advisor legale lo studio NDIOLLEX e il suo team composto da Giacomo D'Attorre, Mario Oliviero e Roberto De Candia".*

## Rimani aggiornato:

Ogni giorno, raccogliamo per te tutte le ultime notizie del settore solare e storage. Scansiona i codici qui sotto!



**Newsletter**



**Sezione sito**

