



# *Daily* Solar News

Aggiornamenti dal mercato su fotovoltaico e storage

## Bird & Bird nel finanziamento di un portafoglio fotovoltaico del gruppo Trina Solar



Bird & Bird

**Bird & Bird ha assistito Trina Solar nell'operazione di project financing holdco da 87 milioni di euro finalizzata alla realizzazione di un portafoglio composto da 13 impianti fotovoltaici situati in Lazio, Puglia, Sicilia, Basilicata, Piemonte, Toscana e Sardegna, detenuti da altrettante società veicolo.**

Il portafoglio finanziato da NordLB comprende un ampio insieme di impianti fotovoltaici e agrivoltaici, con capacità variabile da circa 3 MWp a oltre 20 MWp ciascuno, supportati da contratti PPA di lungo termine, dal regime tariffario FERX, dal sistema di incentivazione per l'agrivoltaico avanzato o dallo schema Energy Release 2.0.

Bird & Bird ha assistito Trina Solar nella revisione e negoziazione della documentazione finanziaria con un team guidato dal partner Pierpaolo Mastromarini, head of Energy in Italia, supportato dall'associate Vincenzo Giorgio e dalla trainee associate Rosita Magno. Gli aspetti di due diligence dell'operazione sono stati seguiti da un team composto da Simone Cadeddu, partner del dipartimento Regulatory and Administrative, dal counsel Jacopo Nardelli e dall'associate Camilla Triboldi per i profili regolamentari, nonché da Pierpaolo Mastromarini, Vincenzo Giorgio e dall'associate Gloria Bernardini per gli aspetti corporate e relativi ai terreni.

DLA Piper ha assistito Nord/LB con un team multidisciplinare supervisionato dal partner Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, guidato dall'avvocato Claudio D'Alia, che ha agito come project manager, e composto dagli avvocati Francesco Chericoni, Mariacarmela Timpone e Paola Nardella per gli aspetti finance. Il partner Andrea Di Dio ha curato i profili fiscali. La partner Germana Cassar, coadiuvata dalle avvocate Chiara Colamonico e Josilda Pelani, si è occupata

degli aspetti regolamentari e amministrativi.

All'operazione ha partecipato anche il team legale interno di Trina Solar, guidato da Freya Tamburini, head of legal Italy and Southeastern Europe, con il supporto del senior legal counsel Antonio D'Annolfo e del legal counsel Alessandro Meo.

## Greenergy, vent'anni di crescita: 100 MW installati e 500 MW autorizzati. Portafoglio ordini da 105 milioni di euro. Nel 2026 previsti nuovi progetti per 80 MW



- Il volume d'affari del Gruppo, in questi venti anni, è passato da 21 mila euro a c.a. 30 milioni nel 2025 con all'attivo c.a. 100MWp di impianti costruiti e c.a. 500MWp di impianti autorizzati
- Backlog contratti attivi di 105 milioni di euro
- Oltre 80 MW di nuove installazioni previste nel 2026
- Pipeline attiva fotovoltaico e BESS di c.a. 2 GW
- Un team di 140 persone con il 40% di presenza femminile.

Nel 2006 Greenergy, player nazionale per le energie rinnovabili, muoveva i primi passi nel settore con l'obiettivo di contribuire alla transizione energetica attraverso competenze tecniche e qualità progettuale. Il percorso di crescita è testimoniato da un'importante evoluzione dei ricavi, passati dai 21 mila euro delle origini ai 30 milioni di euro del 2025. La solidità operativa è confermata da un backlog di 105 milioni di euro, riferito a contratti attivi nei segmenti EPC, servizi di ingegneria e manutenzione O&M, che garantisce visibilità di medio-lungo periodo e sostiene il piano industriale.

Dalla fondazione a oggi, Greenergy ha realizzato e gestito impianti per una potenza complessiva di 100 MW e sviluppato una pipeline complessiva di 2,5 GW, con un modello di business fondato sull'integrazione verticale: la gestione diretta di ogni fase progettuale, supportata da mezzi e asset di proprietà, che garantisce il pieno controllo della catena del valore, rapidità di esecuzione e standard qualitativi elevati.

L'assetto organizzativo conta 140 dipendenti, con un'età media di 38 anni e il 40% di presenza femminile. Grazie a questo team multidisciplinare, l'azienda ha sviluppato una competenza specifica nell'agrivoltaico integrando la produzione energetica con quelle di una agricoltura più moderna e sostenibile.

Il 2026 si apre con traguardi di crescita ben definiti: al target di 80 MW di nuove installazioni si affianca l'avanzamento di una pipeline fotovoltaica e BESS di circa 2 GW, a conferma del posizionamento sul mercato nazionale.

*"Il ventesimo anniversario rappresenta un momento di consapevolezza e, allo stesso tempo, di responsabilità. In questi anni abbiamo costruito una struttura solida, capace di affrontare progetti complessi e di accompagnare la crescita del settore con una visione di lungo periodo e sostenibile.",* dichiara Valentino Vivo, CEO di Greenergy. *"Il 2026 segna l'inizio di una nuova fase, orientata all'ulteriore rafforzamento del nostro ruolo di leader nel mercato italiano delle rinnovabili".*

*"Greenergy è nata vent'anni fa da una visione imprenditoriale fondata su competenza tecnica, affidabilità e attenzione al territorio" aggiunge Andrea Cristini, Founder di Greenergy, "Vedere oggi un'azienda così strutturata e con una prospettiva di crescita chiara è il risultato di un percorso costruito nel tempo insieme alle persone, ai clienti e ai partner che hanno creduto nel progetto. L'obiettivo per il prossimo ventennio è dare continuità ai risultati finora ottenuti, ascoltando i nostri clienti e offrendo loro un percorso verso la decarbonizzazione".*

## Zelestra avvia la costruzione dell'impianto agrivoltaico Bellomo da 9,5 MW in Italia



- L'impianto Bellomo, situato a Modica (Sicilia), avrà una capacità installata di 9,5 MWdc e consentirà di evitare circa 5.200 tonnellate di CO<sub>2</sub> all'anno.
- Il progetto rientra in un PPA decennale con BKW, che include anche l'impianto solare Ginosa.
- La fase di costruzione sosterrà circa 80 posti di lavoro a livello locale.
- Nell'ambito delle iniziative di impatto sociale, saranno installati oltre 15 pali di illuminazione solare per migliorare la sicurezza delle strade rurali.

Zelestra, società globale multi-tecnologica focalizzata sul cliente nel settore delle energie rinnovabili, ha avviato i lavori per il suo secondo impianto solare in Italia. Il progetto Bellomo da 9,5 MWdc, situato a Modica, rappresenta il primo impianto agrivoltaico sviluppato da Zelestra in Sicilia.

Il progetto è stato reso possibile grazie a una collaborazione innovativa con BKW, supportata da un Power Purchase Agreement (PPA) della durata di 10 anni, che comprende anche il recente impianto Ginosa da 6,5 MWdc in Puglia, già pienamente operativo.

Bianca Sarbu, Managing Director Trading & Origination di BKW, ha dichiarato: *"Siamo lieti che il prossimo passo della nostra collaborazione di successo con Zelestra si stia ora concretizzando in Sicilia. L'accordo di lungo periodo sulle rinnovabili tra le nostre società offre un quadro solido e stabile per fornire energia solare pulita a Modica. In BKW siamo impegnati a sostenere la transizione energetica nel mercato italiano e oltre."*

Fondato su solide partnership locali, il progetto vede Improving System nel ruolo di EPC contractor, con una fase di costruzione che si prevede genererà fino a 80 posti di lavoro. Progettato come sistema agrivoltaico, l'impianto è configurato in

modo da mantenere oltre l'80% dell'area recintata destinata ad attività agricole, combinando pascolo ovino, pascolo naturale autoctono e una fascia produttiva di carrubi, integrati con sistemi fotovoltaici su inseguitori solari (tracker). Gestito localmente e sottoposto a monitoraggio annuale, il progetto fornirà energia pulita migliorando al contempo la salute del suolo, la biodiversità e l'integrazione paesaggistica.

Maria Monisteri Caschetto, Sindaco di Modica, ha dichiarato: *"Qualsiasi iniziativa che valorizzi il nostro territorio, senza snaturarne l'identità ma anzi rafforzandola in una prospettiva di futuro e sostenibilità, troverà sempre in noi attenzione e disponibilità al dialogo. La collaborazione con Zelestra è nata in modo naturale e spontaneo, non solo perché condividiamo una visione comune di un mondo migliore per le future generazioni, ma anche per ragioni molto concrete. L'impianto sorgerà su terreni che resteranno in gran parte agricoli; sarà gestito a livello locale e genererà occupazione ed energia pulita, migliorando le condizioni complessive del territorio. Inoltre, l'accordo di collaborazione prevede l'installazione di illuminazione stradale alimentata da energia solare in diversi incroci rurali, aumentando la sicurezza in aree con significativa presenza abitativa."*

Bellomo è il primo progetto in Italia a includere un'iniziativa EmPowerS nell'ambito del pilastro Energy della strategia di impatto sociale 3Es di Zelestra (Education, Energy and Environment). In collaborazione con il Comune di Modica, l'iniziativa contribuirà a migliorare la sicurezza e a rafforzare le infrastrutture locali. Eliano Russo, CEO di Zelestra Italia, ha dichiarato: *"La crescita di Zelestra in Italia continua a consolidarsi, con Bellomo ora in fase di costruzione a breve distanza dall'entrata in esercizio di Ginosa. Siamo concentrati sulla fornitura puntuale di energia pulita a BKW, nel rispetto dei tempi e dei budget previsti, sostenendo al contempo occupazione qualificata e sviluppo rurale. Mentre lavoriamo per raddoppiare la nostra pipeline in Italia nel corso dell'anno, restiamo impegnati a promuovere una crescita economica sostenibile su tutto il territorio nazionale."*

L'Italia rappresenta uno dei mercati a più rapida crescita per Zelestra. La società punta a raddoppiare entro l'anno l'attuale pipeline da 1,4 GW di progetti solari e sistemi di accumulo a batterie. Nel dicembre 2025, Zelestra si è aggiudicata contratti per 9 progetti nell'ambito delle aste FER X in Italia, che consentiranno la realizzazione di nuova capacità solare fino a 168 MW.

## ENGIE Italia tra le Most Attractive Companies 2026



ENGIE Italia è stata inserita tra le Most Attractive Companies 2026, un riconoscimento che valorizza le aziende capaci di attrarre giovani talenti grazie alla qualità dell'ambiente di lavoro, alle opportunità di crescita professionale e alla solidità della propria missione.

Joinrs è una piattaforma di recruiting che permette alle aziende di entrare in contatto con una community di profili junior, entry level e stage. Un ecosistema digitale pensato per facilitare l'incontro tra giovani professionisti e le organizzazioni.

Essere tra le realtà più attrattive significa che stiamo costruendo ogni giorno un luogo in cui i giovani possono sentirsi valorizzati, supportati e parte di un progetto più grande: contribuire in prima persona alle sfide della transizione energetica e, al tempo stesso, crescere professionalmente.

ENGIE Italia investe costantemente sulle sue persone attraverso:

- Formazione continua e opportunità di apprendimento sul campo, favorendo un reale trasferimento di competenze.
- Learning Path dedicati, pensati per accompagnare i primi anni professionali in modo progressivo, valorizzando il potenziale individuale.
- Mobilità interna e progetti cross-funzionali, che permettono di ampliare la visione del business, sperimentarsi in contesti diversi
- Un ambiente di lavoro flessibile e attento al benessere, che valorizza le esigenze individuali e promuove equilibrio vita-lavoro.
- Una cultura DE&I concreta, in cui Diversity, Equity & Inclusion guidano il modo di lavorare e permettono a ciascuno di sentirsi accolto e valorizzato.

## Rimani aggiornato:

Ogni giorno, raccogliamo per te tutte le ultime notizie del settore solare e storage. Scansiona i codici qui sotto!



**Newsletter**



**Sezione sito**

