



Weekly **Solar News**

Aggiornamenti dal mercato su fotovoltaico e storage

Trina Solar celebra 20 anni in Europa e presenta soluzioni integrate per il futuro dell'energia a Intersolar Europe 2026



- in occasione di Intersolar Europe 2026, Trina Solar celebra 20 anni di presenza in Europa e presenta a Monaco il proprio portafoglio di soluzioni integrate per un sistema energetico più flessibile, efficiente e resiliente.

Trinasolar, fornitore leader a livello globale di moduli fotovoltaici (FV) e soluzioni energetiche intelligenti, festeggia 20 anni di presenza in Europa e sarà protagonista a Intersolar Europe 2026 e The smarter E Europe a Monaco di Baviera, presentando il suo portfolio completo di soluzioni integrate per supportare un futuro energetico più flessibile, efficiente e resiliente. Il motto della partecipazione, "Future-Proof Power for Europe, Built Together", riflette l'innovazione tecnologica avanzata e la collaborazione con partner locali in tutta Europa. I visitatori potranno scoprire le novità dell'azienda nello stand Hall A1, Booth 170, tra moduli fotovoltaici, sistemi di accumulo, inseguitori e soluzioni di montaggio.

Innovazione e prestazioni elevate: moduli Vertex S+ G3 e Vertex N G3

Trina Solar presenta le ultime generazioni di moduli n-type i-TOPCon progettati per ogni esigenza di impianto. La serie Vertex S+ G3, pensata per installazioni residenziali e commerciali, include i moduli Vertex S+ G3 e Vertex S+ G3 Full Black, entrambi caratterizzati da un design dual-glass ad alta durabilità, prestazioni ottimali ad alte temperature e bassa irradiazione, e un coefficiente di temperatura ottimizzato per massimizzare la produzione di energia anche in condizioni critiche. Il modulo Vertex S+ G3 raggiunge fino a 485 W e 24,3% di efficienza, mentre il Full Black, ottimizzato per tetti residenziali, offre fino a 480 W e 24,0% di efficienza con estetica completamente nera. Per grandi tetti industriali e impianti utility, Trina Solar propone la piattaforma di terza generazione

Vertex N G3, con due moduli ad alta potenza fino a 760 W e tecnologia i-TOPCon Ultra. Questi moduli offrono elevata bifacialità, bassa degradazione, ottime performance in condizioni di scarsa illuminazione e tolleranza all'ombreggiamento, garantendo una resa energetica superiore in ogni scenario. La serie Vertex N G3 è ottimizzata anche per sistemi 1P tracker, garantendo grande compatibilità e adattabilità a diverse configurazioni e terreni. Le serie Vertex S+ G3 e N G3 saranno disponibili nella seconda metà del 2026.

Massima adattabilità del terreno: Vanguard 1P Terrain+

Il nuovo inseguitore Vanguard 1P Terrain+ estende la flessibilità dei progetti utility-scale su terreni complessi o irregolari. Grazie alla tecnologia brevettata di cuscinetti sferici TrinaTracker e al design shrink tube, la soluzione si adatta a profili convessi, concavi e ondulati, riducendo la necessità di livellamento e opere civili, minimizzando l'impatto ambientale e ottimizzando tempi e costi di realizzazione.

Soluzioni integrate di accumulo: Elementa 3 e Electra 13.8

Trina Storage presenta le ultime soluzioni DC+AC per utility-scale, Elementa 3 e Electra 13.8, progettate per aumentare la flessibilità della rete con architettura integrata, scalabile e sicura. Elementa 3, con celle ad alta densità, aumenta la capacità container a 6,25 MWh, migliorando la densità energetica a livello sito del 24,7% e garantendo stabilità termica e prestazioni a lungo termine. Electra 13.8 fornisce l'integrazione AC, con design battery-to-grid ottimizzato e riduzione dei tempi di commissioning, accelerando i cicli di consegna e il deployment dei progetti.

20 anni di innovazione e collaborazione in Europa

Il 2026 segna il ventennale di Trina Solar in Europa, un traguardo che celebra non solo la crescita aziendale, ma soprattutto le partnership e la fiducia costruite lungo due decenni di presenza sul mercato europeo. Dal 2006, Trina Solar ha contribuito in maniera significativa alla transizione energetica del continente, fornendo oltre 71 GW di moduli fotovoltaici, 9 GW di sistemi di montaggio e 4 GWh di soluzioni di accumulo.

Durante questi vent'anni, l'azienda è cresciuta insieme al mercato, evolvendo da produttore di moduli fotovoltaici a fornitore di soluzioni integrate di PV e storage, in grado di supportare progetti di diverse dimensioni e complessità. Oggi Trina Solar opera in più di 20 paesi europei, con team locali, uffici regionali e una rete di oltre 170 partner, tra distributori, EPC, installatori, sviluppatori, utilities e investitori, che hanno permesso di portare soluzioni affidabili e ad alte prestazioni su tutto il territorio.

"Attribuiamo il nostro successo a lungo termine

non solo all'innovazione continua, ma anche alla fiducia e al supporto dei nostri partner," afferma Gonzalo de la Viña, President Europe & LAC di Trina Solar. "La loro esperienza e il loro impegno sono stati fondamentali per aiutarci a fornire soluzioni affidabili e ad alte prestazioni, progettate sulle esigenze dei clienti europei."

Il ventennale è anche l'occasione per riflettere sui risultati raggiunti e sulle sfide future: Trina Solar continua a espandere il proprio portafoglio oltre i singoli componenti, offrendo soluzioni progettate per supportare infrastrutture energetiche più efficienti, affidabili e resilienti.

TCL SunPower sigla una partnership con Marchiol per accelerare la crescita del solare in Italia



- **Nuova partnership tra TCL SunPower e Marchiol S.p.A., realtà di riferimento nel Nord Italia per la distribuzione di materiale elettrico e soluzioni fotovoltaiche.**

TCL SunPower, leader nelle tecnologie solari ad alte prestazioni, annuncia oggi la firma di un accordo strategico per la distribuzione dei suoi prodotti a marchio TCL Solar con Marchiol S.p.A., uno dei distributori più affermati nel settore del materiale elettrico e delle soluzioni fotovoltaiche nel Nord Italia.

Questa partnership rappresenta un passo significativo nella strategia di crescita ed espansione dei prodotti a marchio TCL Solar, che combina a un portafoglio tecnologico avanzato con l'estesa rete distributiva di Marchiol, la sua competenza tecnica e un servizio di eccellenza consolidato.

Fondata nel 1951, Marchiol vanta oltre 70 anni di esperienza ed è riconosciuta come partner affidabile da installatori, progettisti e professionisti del settore. Con più di 22 filiali sul territorio italiano e una business unit Green Energy altamente specializzata, l'azienda offre servizi di consulenza tecnica e supporto al cliente, accompagnando i professionisti nell'evoluzione del mercato delle energie rinnovabili.

"Il Nord Italia rappresenta un mercato strategico per lo sviluppo della nostra presenza nel settore solare," ha dichiarato Fabio Bacchin, Sales Director Italia di TCL SunPower. *"Per supportare il nostro percorso di crescita, abbiamo selezionato con attenzione distributori che rappresentino i più alti standard di servizio. Marchiol va ben oltre la semplice distribuzione, offrendo una piattaforma di servizi integrata, una profonda competenza tecnica e avanzate capacità logistiche — tra cui centri distributivi altamente automatizzati e una*

rete capillare sul territorio — che consentono consegne rapide ed efficienti direttamente nei siti di installazione. Tutto questo la rende il partner ideale per accelerare la diffusione e il posizionamento delle soluzioni TCL Solar sul mercato italiano."

In base all'accordo, Marchiol integrerà nella propria offerta l'ecosistema energetico TCL Solar, includendo un ampio portafoglio di moduli fotovoltaici che spazia dalle tecnologie TOPCon half-cut alle soluzioni shingled più avanzate. La partnership supporterà inoltre, in prospettiva, la commercializzazione di moduli back-contact e soluzioni per la gestione intelligente dell'energia.

"Siamo lieti di accogliere TCL Solar nel nostro portafoglio fotovoltaico," ha dichiarato Emanuele Marcon, Responsabile della Business Unit Green Energy di Marchiol. *"In un mercato in continua evoluzione, gli installatori cercano sempre più marchi affidabili, solidi e riconoscibili. Grazie alla forza del Gruppo TCL e a un portafoglio tecnologico robusto, la marca TCL Solar è perfettamente posizionata per rispondere a queste esigenze."*

Guardando al futuro, TCL SunPower e Marchiol continueranno a investire in iniziative congiunte a supporto degli installatori, tra cui programmi di formazione, attività promozionali e la partecipazione ai principali eventi di settore, come Elettro Expo a Pordenone.

Questo accordo rappresenta un importante traguardo per entrambe le aziende e rafforza il loro impegno a diventare protagonisti nel mercato solare italiano, offrendo una catena del valore completa e di alta qualità, a supporto della transizione energetica sia in ambito residenziale sia commerciale-industriale.

Informazioni su TCL SunPower Global

Supportata dalla solidità globale, dalla stabilità finanziaria e dalla leadership tecnologica del Gruppo TCL, TCL SunPower Global è un attore di primo piano nel settore dell'energia solare, impegnato a fornire soluzioni solari performanti, affidabili e accessibili in tutto il mondo. Integrando tecnologie avanzate, una produzione verticalizzata e un forte orientamento alla sostenibilità, l'azienda sostiene la transizione verso un futuro energetico più pulito. TCL SunPower Global commercializza due marchi dedicati: TCL Solar, focalizzato su pannelli solari ad alta efficienza, e SunPower, che offre soluzioni energetiche integrate. Insieme, rispondono alle diverse esigenze del mercato solare globale, dai tetti residenziali agli impianti commerciali e ai progetti su larga scala.

Ulteriori informazioni su sunpowerglobal.com, tclsolar.com e [LinkedIn](#).

Informazioni su Marchiol S.p.A.

Marchiol S.p.A. è un'azienda italiana con sede a Roncade, in provincia di Treviso, specializzata nella distribuzione di materiale elettrico, illuminazione, automazione industriale, robotica ed energie rinnovabili. Fondata nel 1951, conta oggi oltre 700 dipendenti, 22 filiali in Italia e 3 all'estero in Slovenia. L'azienda opera attraverso una rete logistica evoluta e offre servizi rivolti a professionisti, installatori e imprese.

Ulteriori informazioni su www.marchiol.com

Viridis Energia S.p.a. inaugura l'impianto solare di Poviglio da 12 MWp: energia pulita che produce valore per il territorio



- **Viridis Energia S.p.A., società del Gruppo FNM, produttore indipendente di energia da fonti rinnovabili, annuncia l'inaugurazione del nuovo impianto fotovoltaico di Poviglio, da 12 MWp, che rappresenta un importante traguardo nel percorso di crescita dell'azienda**

Viridis Energia S.p.A., società del Gruppo FNM, produttore indipendente di energia da fonti rinnovabili, annuncia l'inaugurazione del nuovo impianto fotovoltaico di Poviglio, da 12 MWp, che rappresenta un importante traguardo nel percorso di crescita dell'azienda.

L'impianto, connesso alla rete elettrica nazionale, è stato autorizzato da Arpa Emilia-Romagna in sinergia con il Comune di Poviglio e il Comune di Boretto, contribuendo alla valorizzazione di un'area ricadente in un Ambito Produttivo Specializzato e precedentemente non valorizzata. Il progetto si distingue per innovazione tecnologica, efficienza e sostenibilità ambientale.

L'infrastruttura integra moduli fotovoltaici ad alta efficienza, sistemi tracker e inverter di ultima generazione, garantendo elevate performance e affidabilità operativa. Particolare attenzione è stata dedicata alla permeabilità del suolo e alla reversibilità delle opere, a tutela del territorio nel lungo periodo.

La sostenibilità ambientale è un elemento centrale del progetto anche attraverso opere compensative che coinvolgeranno il tessuto sociale, creando valore per la comunità locale e promuovendo comportamenti virtuosi e uno sviluppo sostenibile duraturo.

Claudio D'Amico, Presidente di Viridis Energia S.p.A., ha dichiarato: *"L'impianto di Poviglio rappresenta un esempio concreto di come innovazione, sostenibilità e riqualificazione*

territoriale possano convivere. La transizione energetica deve generare valore per i territori, non solo attraverso la produzione di energia pulita e la riduzione delle emissioni, ma anche con interventi capaci sia di creare benefici tangibili per la comunità locale, sia di promuovere consapevolezza ambientale e sviluppo sostenibile nel lungo periodo. Desidero inoltre sottolineare che la nostra è una società interamente italiana che con questi investimenti, su terreni di proprietà, contribuisce al raggiungimento del fabbisogno energetico italiano con fonti interne in modo da essere sempre meno soggetti alla volatilità ed indeterminazione dei mercati energetici mondiali".

Andrea Gibelli, Presidente di FNM S.p.A., ha affermato: *"La crescita nel settore delle energie rinnovabili è un pilastro fondamentale del Piano strategico 2024-2029 del Gruppo FNM. Vogliamo contribuire attivamente alla transizione energetica del Paese, diventando un operatore di riferimento nella produzione di energia fotovoltaica ed eolica oltre che nello sviluppo dell'offerta di idrogeno per supportare le reti di trasporto. L'impegno e gli investimenti nella produzione di energia pulita contribuiscono in modo concreto alla riduzione delle emissioni e al miglioramento della qualità dei territori in cui operiamo, dando sostanza ai principi che ispirano la nostra azione: innovazione, sicurezza, sostenibilità economica, sociale e ambientale".*

VIRIDIS ENERGIA S.p.A.

Viridis Energia S.p.A., società del Gruppo FNM, è un produttore indipendente di energia che da oltre dieci anni opera nel settore delle energie rinnovabili attraverso lo sviluppo, la realizzazione e la gestione di impianti fotovoltaici ed eolici utility-scale. Grazie a un team interno altamente specializzato e a un approccio integrato che copre l'intero iter progettuale, dall'identificazione dei siti alla progettazione, autorizzazione, costruzione e gestione operativa degli asset, Viridis Energia contribuisce attivamente alla transizione energetica e alla progressiva sostituzione delle fonti fossili con energia pulita e sostenibile.

Oggi la società può contare su un portafoglio di impianti in esercizio pari a 94 MW di potenza installata, che, grazie ai progetti attualmente in fase di realizzazione, supererà i 120 MW entro la fine del 2026, consolidando ulteriormente il proprio ruolo nella produzione di energia rinnovabile e nella decarbonizzazione del sistema energetico nazionale.

Octopus Energy Generation e ZE Energy investono in uno dei più grandi progetti di batterie in Italia



- Octopus Energy Generation e ZE Energy annunciano un accordo per investire nei sistemi di accumulo energetico in Italia
- Sviluppato da Ze Energy e operativo dal 2028, l'impianto in Campania immagazzinerà l'energia eolica e solare in eccesso in una quantità sufficiente ad alimentare circa 130.000 case al giorno.
- Il progetto darà una forte spinta al mercato dell'energia pulita in Italia aiutando il Paese a raggiungere i suoi obiettivi di stoccaggio

Octopus Energy Generation, uno dei principali investitori europei specializzati in energie rinnovabili, e ZE Energy hanno stretto un accordo per finanziare uno dei più grandi progetti di batterie in Italia, dando un forte impulso alle ambizioni del Paese nel campo dell'energia pulita.

I partner hanno investito congiuntamente nel progetto Sessa Aurunca situato in Campania e sviluppato da Ze Energy, un produttore indipendente di energia rinnovabile e un operatore chiave nelle soluzioni di accumulo tramite batterie in Europa.

L'impianto aiuterà a immagazzinare l'energia rinnovabile prodotta in eccesso quando c'è abbondanza di sole e vento, per poi reimmetterla in rete quando i cittadini e le imprese ne hanno più bisogno.

Il progetto di Sessa Aurunca è nelle fasi finali di sviluppo: l'inizio dei lavori di costruzione è previsto per questa estate e si stima che diventerà operativo entro il 2028. Una volta acceso, questa diventerà il più grande impianto di accumulo autonomo del Centro-Sud Italia.

La batteria fornirà elettricità sufficiente a

soddisfare il fabbisogno giornaliero di circa 130.000 famiglie italiane. Con una straordinaria capacità di 98,5 MW / 895 MWh, si conatterà a una sottostazione che servirà diversi impianti di produzione, creando un vero hub energetico locale per far fluire in modo stabile ed efficiente l'energia pulita nella rete.

Il progetto ha ottenuto il sostegno del gestore di rete Terna attraverso il meccanismo d'asta d'avanguardia MACSE, assicurandosi un contratto a prezzo fisso della durata di 15 anni e aggiudicandosi il 42% della capacità assegnata nella regione.

Per ZE Energy, l'accordo segna un vero e proprio salto di qualità nella sua strategia italiana, confermando la capacità di sviluppare e realizzare progetti di accumulo tramite batterie su larga scala in un mercato particolarmente competitivo.

L'investimento, effettuato per conto del fondo Sky (ORI SCSp) gestito da Octopus, è solo l'ultimo di una serie di accordi siglati in Italia dal team di gestione dei fondi di Octopus Energy Generation.

Il braccio operativo di Octopus vanta un portafoglio significativo di progetti in Italia grazie a investimenti in sviluppatori che stanno creando oltre 2 GW di nuovi siti di accumulo tramite batterie, parchi eolici e solari, e progetti di solare su tetto per le imprese.

Questo nuovo accordo arriva in un momento in cui l'Italia sta correndo verso ambiziosi obiettivi di energia pulita: generare il 70% della sua elettricità da fonti rinnovabili entro il 2030, supportato da 10 GW di accumulo tramite batterie.

Alex Brierley, Co-head del team di gestione fondi di Octopus Energy Generation, ha dichiarato: "Il vento e il sole sono le forme di energia più economiche che abbiamo, ma troppo spesso questa energia pulita e conveniente va sprecata. Le batterie gestiscono questo rischio. Assorbono ogni singolo elettrone in più e lo rilasciano quando serve, evitando gli sprechi e riducendo il costo delle bollette per le persone. Ecco perché questo progetto è così importante per l'Italia".

Nicolas Wolff, CEO di ZE Energy, ha dichiarato: "Con l'ambizione di raggiungere 10 GW di capacità di batterie e 80 GW di fotovoltaico entro il 2030, l'Italia è un Paese chiave nel nostro piano strategico al 2030. La nostra convinzione è semplice: il solare potrà crescere su larga scala solo se combinato con sistemi di accumulo in grado di integrarsi meglio nella rete, rendendolo più programmabile e aumentandone il valore. Questa partnership con Octopus Energy Generation è uno straordinario acceleratore che ci aiuterà a raggiungere il nostro obiettivo di 1,5 GW di capacità installata entro il 2030".

Giorgio Tomassetti, CEO di Octopus Energy Italia, ha commentato: "È un paradosso: oggi gli utenti in Italia pagano anche per fermare impianti che producono energia pulita e a basso costo. Quando sole e vento generano più energia rinnovabile di quanta ne serva, Terna può dover limitare alcuni impianti per mantenere il sistema elettrico in equilibrio. Così energia conveniente viene sprecata e il costo di questa inefficienza finisce in bolletta. È assurdo, soprattutto mentre abbassare il costo dell'energia dovrebbe essere una priorità nazionale. L'accumulo serve esattamente a questo: conservare energia quando è abbondante e renderla disponibile quando serve davvero. È un modo concreto per abbassare in modo sostenibile e strutturale il costo dell'energia per famiglie e imprese".

Nuveen Infrastructure e Sungrow firmano un accordo strategico da 1,32 GWh per una piattaforma europea dedicata alle energie rinnovabili



- Sungrow e Nuveen Infrastructure hanno annunciato la firma di un accordo quadro di riferimento da 1,32 GWh attraverso le società del portafoglio di Nuveen Infrastructure, tra cui Verdian

Sungrow, leader mondiale nella produzione di soluzioni per l'energia rinnovabile e lo stoccaggio, e Nuveen Infrastructure, uno dei principali investitori globali in diversi settori, tra cui quello delle energie rinnovabili, hanno annunciato la firma di un accordo quadro di riferimento da 1,32 GWh attraverso le società del portafoglio di Nuveen Infrastructure, tra cui Verdian.

Sungrow fornirà 302 unità del proprio sistema PowerTitan 2.0 e 77 celle di media tensione (MVS) per tutti i progetti previsti dall'accordo. Il PowerTitan 2.0 è una tecnologia di accumulo di energia su scala industriale progettata per immagazzinare e distribuire energia su richiesta, massimizzando la flessibilità operativa di ogni impianto.

Oltre alla fornitura di hardware, l'accordo prevede un contratto di assistenza a lungo termine (LTSA) completo che offre una garanzia di disponibilità del sistema del 98%, garanzie estese sui componenti, manutenzione preventiva annuale e assistenza operativa 24 ore su 24, 7 giorni su 7. Questo accordo rafforza la strategia di Nuveen Infrastructure nel settore dell'energia pulita nell'Europa meridionale.

Jordi Francesch, responsabile globale della gestione patrimoniale presso Nuveen Infrastructure Clean Energy, ha commentato: «Dotando le società del nostro portafoglio di tecnologie di stoccaggio di primo livello e di

strumenti di gestione attiva, stiamo adeguando i nostri asset europei a un sistema flessibile e basato sui dati, trasformando l'energia rinnovabile in una risorsa affidabile, sicura e regolabile».

Javier Izcue, vicepresidente di Sungrow Europe e responsabile per il sud Europa, il Regno Unito e l'Irlanda, ha dichiarato: «Questo accordo quadro con Nuveen Infrastructure rappresenta un passo importante verso un'ulteriore accelerazione della diffusione dello stoccaggio in Europa. Attraverso la nostra soluzione PowerTitan e un approccio di assistenza completo e a lungo termine, sosterremo progetti volti a garantire maggiore flessibilità, stabilità ed efficienza al sistema elettrico. Siamo orgogliosi di collaborare con leader del settore come Verdian per promuovere la transizione energetica in mercati chiave come la Spagna e l'Italia.»

Nuveen Infrastructure: leadership e investimenti nelle infrastrutture sostenibili

Con oltre 35 anni di esperienza, la società investe in diverse strategie e settori, tra cui quello dell'energia sostenibile, concentrandosi su progetti infrastrutturali essenziali per la società e volti a generare valore a lungo termine attraverso flussi di reddito stabili e sostenibili. In questo contesto, la società promuove investimenti in tecnologie e infrastrutture che contribuiscono ad accelerare la decarbonizzazione e a favorire la transizione verso un sistema energetico più pulito, affidabile e scalabile.

Sungrow: leader mondiale nel settore del fotovoltaico e dello stoccaggio di energia

Sungrow è rinomata per la sua solida esperienza, l'innovazione e la leadership nella produzione di soluzioni per il fotovoltaico, lo stoccaggio di energia e la ricarica dei veicoli elettrici. Inoltre, è stata classificata da BloombergNEF come il marchio più affidabile al mondo nel settore degli inverter fotovoltaici.

Impianto da 72 MW in Germania: AIKO ABC batte il TOPCon



- **Impianto utility da 72 MW in Germania realizzato con tecnologia AIKO ABC: un segnale concreto della transizione verso moduli fotovoltaici di nuova generazione**

Un impianto solare utility-scale da 72 MW situato a Wettin-Lobejün-Merbitz, in Germania, è stato messo in esercizio ed è ora pienamente operativo. Il progetto coinvolge AIKO, pioniere e leader nella tecnologia BC (Back-Contact), insieme ai partner ESG Kraftwerke Wettin GmbH & Co. KG e Bejulo GmbH.

"Gli sviluppatori di progetto energetici tedeschi devono affrontare requisiti di qualificazione molto rigorosi, elevate aspettative in termini di performance e una forte attenzione alla sicurezza delle forniture. Fin dall'inizio, AIKO ha risposto a queste esigenze con un coinvolgimento a livello di CEO, offrendo una roadmap produttiva trasparente, una pianificazione affidabile delle consegne e un sistema completo di garanzia della qualità.

Dopo aver valutato diversi fornitori, la tecnologia AIKO ABC si è rivelata particolarmente convincente, soprattutto in termini di alta efficienza, ottimizzazione delle prestazioni in condizioni di ombreggiamento parziale e rendimento energetico a lungo termine. L'approccio improntato alla massima trasparenza nella pianificazione ci ha dato la sicurezza necessaria per garantire la tempistica e la redditività del progetto."

Offrire prestazioni affidabili nel mercato tedesco

Essendo oggi il sito pienamente operativo, passando dalla fase di progettazione alla realtà

operativa, si sono resi evidenti i vantaggi tecnici ed economici dei moduli AIKO ABC.

I moduli AIKO-G-MCH72Dw (da 2382×1134×30 mm) con tecnologia ABC, raggiungono un'efficienza del 24,0% e una potenza di 645/650 Wp, con un incremento di 30 W rispetto ai principali moduli TOPCon a parità di superficie. Le elevate prestazioni in condizioni di ombreggiamento parziale garantiscono una produzione stabile anche in presenza di polvere, vegetazione o ombre strutturali. I bassi tassi di degradazione ($\leq 1\%$ nel primo anno e 0,35% annuo dal secondo al trentesimo anno) contribuiscono ulteriormente a sostenere una resa energetica elevata e duratura nel lungo periodo.

I 110.566 moduli installati dovrebbero garantire una produzione annua pari a 84,94 GWh di energia elettrica, generando un ricavo complessivo lungo l'intero ciclo di vita del progetto pari a 108,85 milioni di euro e contribuendo a evitare circa 1,22 milioni di tonnellate di CO₂ ogni anno. AIKO offre una garanzia prodotto di 15 anni e una garanzia sulle prestazioni di 30 anni.

Principali vantaggi economici rispetto ai moduli TOPCon convenzionali:

A parità di capacità installata:

- Riduzione dell'uso del suolo: 4,8%
- Riduzione dei costi BOS (Balance of System): 3,5%
- Incremento della produzione energetica lungo il ciclo di vita: 2,1%
- Riduzione del LCOE (costo livellato dell'energia): 2,5%
- Miglioramento dell'IRR (tasso interno di rendimento): 3,3%

Scenario a parità di superficie:

- Incremento della capacità installata: 4,8%
- Aumento della produzione energetica lungo il ciclo di vita: 7,0%
- Riduzione dei costi BOS (Balance of System) per Watt: 4,8%
- Riduzione del LCOE (costo livellato dell'energia): 4,3%
- Miglioramento dell'IRR (tasso interno di rendimento): 5,8%

Il progetto dimostra come la tecnologia ABC consenta di ridurre i rischi operativi e di esecuzione del progetto, massimizzando al contempo l'IRR anche in un contesto complesso come quello normativo e operativo tedesco, caratterizzato da requisiti particolarmente stringenti.

AIKO conferma il proprio impegno a collaborare con partner in tutta Europa per fornire soluzioni fotovoltaiche ad alta efficienza e affidabilità, contribuendo ad accelerare la transizione verso una società a zero emissioni di carbonio.

Algebris Green Transition Fund: Esapro acquisisce la quota di maggioranza di REN Electron e consolida il proprio posizionamento come operatore integrato di riferimento per il mercato fotovoltaico italiano



- Con l'ingresso di REN Electron, il Gruppo Esapro supera i 100 milioni di euro di fatturato 2025, con un backlog per il 2026 di 100 milioni di euro e un portafoglio O&M (Operation & Maintenance) che raggiunge 620 MW di fotovoltaico e 330 MW di sistemi di sicurezza. Il Gruppo può inoltre contare su oltre 210 professionisti attivi su tutto il territorio nazionale.
- L'acquisizione accelera il posizionamento di Esapro come partner tecnico di riferimento per i grandi investitori istituzionali nel mercato rinnovabile italiano, in un contesto di forte crescita della domanda di capacità costruttiva e di servizi ad alto valore aggiunto.

Algebris Investments comunica che Esapro S.r.l. ("Esapro"), società controllata tramite il proprio fondo di private equity dedicato agli investimenti sostenibili Algebris Green Transition Fund ("il Fondo"), ha acquisito il 70% di REN Electron S.r.l. ("REN Electron") dal suo fondatore Luca Miotti, che ha ceduto la quota tramite la propria holding. Esapro è un operatore integrato end-to-end nel fotovoltaico italiano, attivo attraverso tre divisioni complementari: Construction & Repowering, che progetta e costruisce impianti greenfield e di revamping a tetto e a terra nei segmenti Commercial & Industrial e utility-scale; Service, che gestisce e manutiene impianti su tutto il territorio nazionale affiancando un'attività strutturata di videosorveglianza e sicurezza; Grid Automation & Flexibility, che sviluppa soluzioni chiavi in mano per sistemi di controllo remoto (CCI/PPC), e propone interconnessioni alla rete e sistemi di accumulo in media tensione (BESS).

Dal 2024, quando il 100% della società è stato acquisito da Algebris, Esapro ha consolidato il proprio posizionamento come operatore di primo livello nel mercato fotovoltaico italiano sia organicamente sia per linee esterne. A livello organico, la società – forte di una crescita del team oltre i 210 professionisti – ha da un lato esteso le attività al segmento utility-scale realizzando, tra gli altri, il primo portafoglio italiano di agrivoltaico avanzato finanziato tramite project financing, e dall'altro ha ampliato l'offerta nei sistemi di controllo remoto CCI.

Esternamente, le acquisizioni di Encome Italia nel 2025 e di REN Electron consentiranno a Esapro di ampliare la capacità realizzativa e le competenze di sviluppo e presidio territoriale, completando una piattaforma in grado di affiancare gli investitori istituzionali lungo l'intera catena del valore. REN Electron, fondata da Luca Miotti che continuerà a guidare la società, è un operatore EPC fotovoltaico specializzato nella costruzione e nello sviluppo di impianti a terra e a tetto, con una presenza consolidata nel Nord-Ovest e in Sicilia. L'acquisizione consente a Esapro di ampliare il presidio in aree geografiche strategiche, integrare competenze complementari in attività di sviluppo e aumentare la capacità di esecuzione su grandi commesse, confermando il posizionamento della società come partner tecnico affidabile per gli investitori.

"L'acquisizione" sottolinea Matteo Tarchi, Senior Partner di Algebris Green Transition Fund "si inserisce in un contesto di forte espansione del mercato fotovoltaico italiano che, con un obiettivo PNIEC (Piano Nazionale Integrato per l'Energia e il Clima) di 79,2 GW entro il 2030 evidenzia un gap di 36 GW che richiederà una significativa capacità di realizzazione. A partire dal 2024, il segmento utility-scale, relativo agli impianti fotovoltaici di grande taglia, ha registrato la maggior crescita e nel 2025 ha rappresentato la quota più rilevante dei nuovi impianti realizzati. Una tendenza che riteniamo destinata a continuare grazie al quadro normativo di supporto, agli obiettivi di decarbonizzazione europei e alla crescente attenzione comunitaria all'autonomia energetica come leva geopolitica. Parallelamente, la prima asta MACSE (Meccanismo di Approvvigionamento di Capacità di Stoccaggio Elettrico) e la decisione di procedere dopo solo un anno con la seconda, conferma lo stoccaggio come componente strutturale della transizione energetica italiana, un mercato in cui Esapro è già posizionata con capacità e grazie a un accordo commerciale con CosPowers, primario operatore globale".

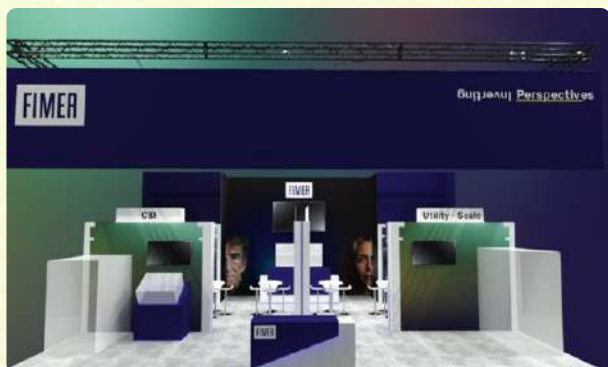
L'acquisizione di REN Electron si è inserita nell'ambito di un più ampio incremento del finanziamento bancario di Esapro – strutturato con Intesa Sanpaolo e Banco BPM in qualità di

banche finanziatrici – finalizzato al rifinanziamento del debito di REN Electron e al rafforzamento della capacità finanziaria complessiva del gruppo, a supporto della forte crescita in atto e di quella attesa. Nell'ambito di tale operazione, Esapro è stata assistita da Paolo Mancini e da Davide D'Affronto e Francesco Burla di Chiomenti. Nell'acquisizione, Esapro è stata assistita da Piero Viganò, Giuliano Proietto e Gianluca Zampieri (Advant NCTM) per gli aspetti legali, da Alberto Franchino (Movent Capital Advisors) in qualità di financial advisor, da Pietro De Ceglie e Giulia Carosella (Epyon) per gli aspetti contabili, da Francesco Orioli (Studio Deiure) per gli aspetti fiscali. Il venditore, Luca Miotti tramite la propria holding, è stato assistito da Luca Montolivo di LCA Studio Legale.

“Questa operazione” commenta Giorgio Menaldo, Amministratore Delegato di Esapro *“rappresenta un passo significativo nel rafforzamento della nostra piattaforma industriale. L’ingresso di REN Electron ci consente di integrare competenze complementari e di ampliare il presidio territoriale in aree strategiche come il Nord-Ovest e la Sicilia, rafforzando la capacità di affiancare in modo sempre più efficace investitori istituzionali e operatori energetici”. “L’ingresso di Esapro” dichiara Luca Miotti, Amministratore Delegato e fondatore di REN Electron “rappresenta per REN Electron un’opportunità concreta per accelerare la crescita, valorizzando le competenze sviluppate in questi anni e rafforzando la capacità di servire clienti e partner con soluzioni sempre più integrate grazie alle sinergie di gruppo”.*

Algebris Investments Algebris Investments è una società di gestione del risparmio globale indipendente, fondata da Davide Serra nel 2006. Fin dall’inizio, i titoli finanziari sono stati al centro delle sue competenze, spaziando tra credito, azionario e private debt. Nel corso degli anni, l’azienda ha ampliato le proprie competenze al credito globale e all’azionario globale, compreso l’azionario italiano. Sul fronte degli investimenti privati, l’azienda sostiene la transizione verso un’economia più verde e sostenibile, attraverso le sue soluzioni di private equity. In qualità di asset manager specializzato, l’approccio mirato e tematico di Algebris è stato il principio cardine delle sue strategie. Al 31 dicembre 2025, Algebris gestisce circa 34 miliardi di euro di asset, con un team globale di oltre 175 professionisti negli uffici di Londra, Milano, Roma, Zurigo, Dublino, Boston, Singapore e Tokyo.

FIMER a Intersolar Europe 2026: innovazione, rilevanza globale e rafforzamento della presenza in Europa / Pad. B4 – Stand 360



- FIMER conferma la propria partecipazione a Intersolar Europe 2026, tra i principali appuntamenti internazionali per l'industria solare, in programma dal 23 al 25 giugno presso il centro fieristico Messe München di Monaco di Baviera.

In fiera, l'azienda presenterà un portafoglio completo di soluzioni per applicazioni residenziali, C&I e utility-scale, affiancando prodotti consolidati a importanti novità di gamma. Allo stand saranno esposte tecnologie sviluppate nei poli produttivi italiano e indiano, a testimonianza di una presenza industriale e commerciale che si estende dall'Europa ai principali mercati globali.

Tra le soluzioni in evidenza:

- Piattaforma Power: inverter ibridi monofase (PowerUNO) e trifase (PowerTRIO) insieme al sistema di accumulo modulare PowerX, progettati per garantire semplicità e rapidità di installazione.
- PVS-10/33-TL: inverter di stringa trifase flessibili, adatti a nuove installazioni e interventi di retrofit.
- PVM-75/125-TL: soluzione per il segmento C&I, con ampia modularità e integrazione con sistemi di accumulo AC-coupled.
- PVX-241-HV: sistema di accumulo modulare ad alta capacità per applicazioni commerciali e industriali, dotato di un sistema di raffreddamento ibrido.
- PVS980-CS 5MVA: soluzione compatta plug-and-play per generare energia in grandi impianti solari, progettata per una connessione rapida alla rete di media tensione.

Accanto all'offerta esistente, verranno introdotte soluzioni di nuova generazione, tra cui:

- PowerX Plus: sistema di accumulo modulare ad alta tensione per applicazioni residenziali avanzate, con capacità scalabile e potenza in carica/scarica da 4 kW a 16 kW, in funzione della configurazione del sistema (fino a quattro moduli per sistema e fino a tre sistemi interconnessi), disponibile da settembre.
- PowerTRIO High Power: inverter ibridi trifase (12,5 kW e 15 kW), progettati per applicazioni residenziali ad alta potenza, anch'essi disponibili da settembre.
- PVM-415: il nuovo inverter di stringa utility-scale ad alta potenza da 415 kW di FIMER.
- PVS-990-2000: inverter centralizzato da 2 MW, disponibile con potenze da 2.000 kVA a 8.000 kVA, con architettura scalabile per grandi impianti fotovoltaici a terra.
- Spazio anche ai servizi, con particolare attenzione all'assistenza tecnica e al programma FIMER Revamp, dedicato al rinnovo a basso impatto degli inverter centralizzati esistenti, con l'obiettivo di migliorarne prestazioni e affidabilità nel tempo.

La partecipazione alla fiera sarà inoltre l'occasione per annunciare la prossima riapertura di una filiale in Germania, rafforzando ulteriormente la presenza diretta nel mercato europeo. L'iniziativa punta a garantire maggiore prossimità ai clienti e un supporto tecnico-commerciale ancora più strutturato, attraverso la costruzione di un team locale dedicato.

Con una lunga esperienza nel settore dell'energia e uno sguardo costante all'innovazione, FIMER continua a coniugare competenze consolidate e dinamismo, mantenendo un approccio orientato al cliente e all'evoluzione dei mercati.

Per maggiori informazioni e per richiedere un biglietto di ingresso, è possibile visitare il sito ufficiale www.fimer.com

A proposito di FIMER

FIMER è un marchio di proprietà di MA Solar UK Ltd, uno dei principali produttori di soluzioni di energia rinnovabile. L'Azienda, specializzata nella produzione di inverter solari, offre un'ampia gamma di soluzioni progettate per varie applicazioni. Con centri di formazione locali, 2 siti produttivi, uno in Italia e uno in India, FIMER è vicina ai propri clienti nelle dinamiche in evoluzione del settore energetico.

Appuntamento settimanale:

Ogni venerdì, raccogliamo per te le principali notizie della settimana dal settore solare e storage. Scansiona il QR qui sotto per l'apposita sezione del sito.



Vuoi rimanere aggiornato **quotidianamente**?

Iscriviti alla Newsletter di Daily Solar News: ogni mattina le ultime notizie del settore nella tua casella di posta. Inquadra il QR qui sotto:

